



WIR SUCHEN SIE FÜR UNSEREN BEREICH

## **TECHNISCHER VERKAUF / AUSSENDIENST (M/W/D)**

### **Ihre Aufgaben**

- Betreuung bestehender und Gewinnung neuer Kunden
- Technische und kaufmännische Beratung von Kunden und Interessenten sowie dazugehörige Korrespondenz
- Initiierung, Durchführung und Auswertung verkaufsunterstützender Maßnahmen
- Mitorganisation von und Support bei Messen

### **Ihre Qualifikationen**

- Erfolgshungrig
- Technisches Verständnis in den Bereichen Pneumatik und / oder Mechatronik wünschenswert
- Strukturierte und organisierte Arbeitsweise
- Gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Kenntnisse in MS Office
- Eigenständigkeit, Flexibilität, Kundennähe, Erfolgswille und Teamgeist
- Verkaufs- und / oder Außendienst Erfahrung von Vorteil

### **Wir bieten**

- Unbefristete Vollzeit-Anstellung
- Langfristige Zusammenarbeit in engagiertem, motiviertem Team
- Angemessene, erfolgsorientierte Entlohnung
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und viel Raum für Gestaltung und Entwicklung
- Zusatzleistungen wie Jobrad und Gesundheitsförderung
- Firmeneigene Parkplätze
- Spaß an und mit unserer Arbeit

### **Wir**

projektieren und vertreiben innovative Produkte und Lösungen internationaler Hersteller aus den Bereichen Pneumatik, Mechatronik und Umwelttechnik. Als Tochtergesellschaft einer großen Schweizer Unternehmensgruppe sind wir leistungsstark, erfolgreich und solide.

### **Interessiert?**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung.

**BIBUS GmbH** | Daniela Neubauer (nd@bibus.de) | Max-Eyth-Straße 41/1 | DE-89231 Neu-Ulm